

ERP LEITFADEN

Warum Unternehmen ein ERP-System benötigen



Ein ERP-System? Das benötigen wir erst zu einem späteren Zeitpunkt. Kommt Ihnen dieser Gedanke bekannt vor? So denken aktuell noch viele Geschäftsführer. Die verbreitete Wahrnehmung: Ein ERP-System wird erst benötigt, wenn das Unternehmen gewachsen ist oder komplexere Prozesse zu bewältigen hat.

Dabei sieht es in der Realität anders aus: Unternehmen können bereits frühzeitig von den Vorteilen eines ERP-Systems profitieren. In einem immer wettbewerbsintensiveren Markt benötigen sie effiziente Werkzeuge, um

- > ihre Prozesse zu optimieren,
- > Transparenz zu schaffen und
- > langfristig wettbewerbsfähig zu bleiben.

In diesem Whitepaper erfahren Sie mehr über die typischen Herausforderungen in Unternehmen und wir zeigen Ihnen, wie ein ERP-System wie Microsoft Dynamics 365 Business Central diese für Sie löst.



Inway Systems ist Microsoft Partner der ersten Stunde. Wir sind Experten, wenn es um die Implementierung, den Betrieb und die Optimierung von Business Software wie ERP oder CRM geht. Hier blicken wir auf über 200 Projekte und mehr als 20 Jahre Erfahrung am Markt. Zu uns gehören über 100 Mitarbeiter an fünf Standorten deutschlandweit: Neu-Ulm, Köln, Hamburg, Berlin und Chemnitz.

INHALTSVERZEICHNIS

| | |
|-----------------------------------------------------------------------------------------------|---|
| Die 5 größten Herausforderungen für Unternehmen | 4 |
| Und wie ein ERP sie löst | 5 |
| Ein paar Zahlen - Wie steht es um KMU hinsichtlich Digitalisierung und moderner Technologien? | 6 |
| Der nächste Schritt in Richtung Zukunft | 7 |

DIE 5 GRÖSSTEN HERAUSFORDERUNGEN FÜR UNTERNEHMEN...

Aus über 20 Jahren Erfahrung im Bereich der Business Software Implementierungen kennen wir die größten Herausforderungen für Unternehmen ganz genau.



1. Zerklüftete Datenlandschaft

Arbeiten Sie auch mit einer Vielzahl an Tools und Softwarelösungen, um Ihre Geschäftsprozesse zu verwalten? Bei vielen KMU ist das der Fall: Ob Buchhaltung, Lagerverwaltung, Vertrieb oder Personalmanagement – oft arbeiten die unterschiedlichen Bereiche mit separaten Systemen oder gar Excel-Tabellen. Das führt nicht nur zu einer zerklüfteten Datenlandschaft, es erschwert Ihnen auch, den Überblick zu behalten und fundierte Entscheidungen zu treffen.

2. Wachstum ohne Struktur

Viele KMU wachsen heutzutage schnell. Doch dieses Wachstum ist nur in seltenen Fällen strukturiert. Oft fehlt es an klar definierten Prozessen und Lösungen zur Automatisierung. Diese sind aber notwendig, um ein steigendes Auftragsvolumen und zunehmende Kundenanforderungen effizient zu bewältigen. Ansonsten drohen Fehler, Verzögerungen oder die Überlastung Ihrer Mitarbeiter.

3. Intransparente Prozesse

Fehlt Ihnen auch der Überblick über Ihre Finanzen? Das ist ein Schmerzpunkt vieler KMU. Oft sind Buchhaltung und Finanzcontrolling nicht optimal miteinander vernetzt. So entstehen Engpässe bei der Liquiditätsplanung sowie der Erstellung von Berichten. In wirtschaftlich schwierigen Zeiten ist das besonders riskant.

4. Komplexes Bestandsmanagement

Ist das Management von Beständen und Lieferketten ein ständiger Balanceakt für Sie? Oftmals fehlen die hierfür notwendigen Tools, um die gesamte Lieferkette von der Beschaffung über die Lagerhaltung bis hin zum Versand zu überwachen. Die Folge hieraus ist eine zu geringe Transparenz, die sich negativ auf die Effizienz und die Kundenzufriedenheit auswirken kann. Unternehmen stehen häufig vor dem Problem, entweder zu viel oder zu wenig Bestand zu haben – was in beiden Fällen zu unnötigen Kosten führt.

5. Hoher administrativer Aufwand

Mit dem Wachstum eines Unternehmens steigt auch der administrative Aufwand exponentiell an. Was anfangs noch mit Excel-Tabellen und manuellen Prozessen bewältigt werden konnte, wird schnell zu einer zeitraubenden und fehleranfälligen Belastung. Typische administrative Aufgaben wie die manuelle Datenerfassung, das Führen von Kundenakten, die Überwachung von Zahlungen oder die Erstellung von Rechnungen binden wertvolle Ressourcen und halten die Mitarbeiter von strategisch wichtigen Aufgaben ab.

...UND WIE EIN ERP-SYSTEM SIE LÖST

1. Zentrale Plattform

Ein ERP-System ist eine zentrale Plattform für alle wichtigen Unternehmensbereiche. Anstatt separate Tools oder Excel-Tabellen für unterschiedliche Bereiche zu nutzen, werden sämtliche Prozesse in einem einzigen System zusammengeführt. Unternehmensdaten sind so durchgängig verfügbar und Abteilungen nahtlos miteinander vernetzt. Das fördert die Zusammenarbeit Ihrer Mitarbeiter und Fehlerquellen durch manuelle Dateneingaben werden minimiert.

2. Skalierbare Prozesse

Befindet sich ein Unternehmen in einer Wachstumsphase, ändern sich über kurz oder lang auch die Prozesse. Mit einem ERP-System können diese flexibel und skalierbar gestaltet werden. Sei es das Hinzufügen neuer Abteilungen, das Ausweiten des Produktsortiments oder die Erschließung neuer Märkte – das System passt sich den Anforderungen an und wächst mit dem Unternehmen mit.

3. Finanzen in Echtzeit

Wenn der Überblick über die Finanzen fehlt, ist es Zeit für ein modernes ERP-System. Dort ist für das Finanzmanagement ein eigener Bereich integriert. Ob es um Einnahmen, Ausgaben, offene Forderungen oder Verbindlichkeiten geht – alle finanziellen Daten sind in Echtzeit abrufbar und lassen sich einfach analysieren. Dies erleichtert die Budgetplanung, das Liquiditätsmanagement und die Einhaltung von Steuervorschriften.

4. Effiziente Lagersteuerung

Das Bestandsmanagement ist eine komplexe und fehleranfällige Aufgabe – ein ERP-System dafür eine effiziente Lösung. Denn es stellt Funktionen für die Bestandsverfolgung, Nachschubsteuerung und Lagerplanung bereit. So können Unternehmen ihren Lagerbestand in Echtzeit überwachen und proaktiv reagieren.

5. Automatisierte Administration

Ein ERP-System hilft dabei, administrative Aufwände in Unternehmen zu reduzieren. Viele Prozesse wie die Rechnungsstellung, Angebotserstellung oder das Kundenmanagement können automatisiert werden, sodass sie schneller und effizienter durchgeführt werden können. So sparen Sie Zeit, reduzieren Fehler und können sich stärker auf das Kerngeschäft konzentrieren.



Birgit Höfer

Sales Consultant | Inway Systems GmbH

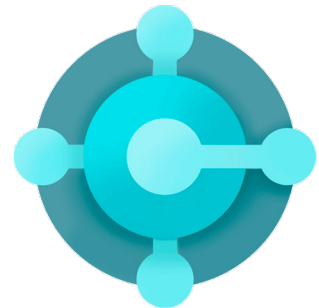
„Eine moderne ERP Lösung hilft Unternehmen dabei, ihre manuellen Prozesse zu reduzieren, effizienter zu arbeiten und mehr Geld zu verdienen. Für ein nachhaltiges und gesundes Unternehmenswachstum ist ein ERP als zentrale Lösung essenziell.“

EIN PAAR ZAHLEN - WIE STEHT ES UM KMU HINSICHTLICH DIGITALISIERUNG UND MODERNER TECHNOLOGIEN?

- 75 %
der befragten KMU halten Technologie für wichtig oder sehr wichtig für ihren Erfolg.
- 79 %
der KMU sind sich einig, dass die richtigen Technologielösungen ihrem Unternehmen helfen können, ihre finanzielle Leistung in unsicheren Zeiten zu verbessern.
- 20 %
der befragten KMU werden bis 2025 schließen, weil sie ihre Abläufe nicht schnell genug digitalisieren können, um den Kundenanforderungen gerecht zu werden.
- x 2
KMUs, die frühzeitig auf Technologie setzen, haben die Wahrscheinlichkeit eines Umsatzwachstums um das 2-fache erhöht.

Microsoft Dynamics 365 Business Central entdecken

Mit Microsoft Dynamics 365 Business Central bekommen Unternehmen eine umfassende Lösung für alle Geschäftsprozesse - von der Finanzbuchhaltung über den Einkauf bis hin zum Lager und Vertrieb. Anstatt verschiedene Tools und Excel-Listen zu nutzen, kann mit Business Central alles in einem einzigen System zentral gesteuert werden. Das ERP-System von Microsoft hilft Unternehmen dabei, Abläufe zu optimieren und in Echtzeit auf alle wichtigen Daten zuzugreifen. So entsteht eine vollständige 360-Grad-Sicht auf das gesamte Unternehmen - für bessere Entscheidungen und nachhaltiges Wachstum.



Business Central landete in der Analyse „Beste ERP-Systeme 2023“ von Forbes Advisor auf Platz 1.

Forbes ADVISOR

BEST OVERALL



Microsoft Dynamics 365 Business Central



Starting price
\$70 per user
per month

Free trial
Yes, for 30 days

Standout features

Customer return and repair tracking, work order assigning and stock replenishment predictor

DER NÄCHSTE SCHRITT IN RICHTUNG ZUKUNFT

Für Unternehmen ist die Einführung eines ERP-Systems keine Option, die auf später verschoben werden sollte. Vielmehr bietet es die Möglichkeit, von Anfang an strukturierte und effiziente Prozesse zu implementieren, die das Unternehmen auf Wachstumskurs halten und

langfristig wettbewerbsfähig machen. Das ERP-System Dynamics 365 Business Central von Microsoft ist speziell auf diese Bedürfnisse von KMUs zugeschnitten und bietet eine flexible, skalierbare Lösung, die alle Geschäftsbereiche miteinander vernetzt.

Benötigen Sie mehr Informationen?

- > Hier erfahren Sie, [was Business Central genau ist](#) und [was Business Central alles kann](#).
- > Erster Eindruck gefällig? Hier gibt es ein [Look & Feel](#) von uns zu Business Central.
- > Gleich auf Herz und Nieren prüfen? Hier geht es zur [kostenlosen Testversion](#) von Business Central.
- > Wir sprechen auch sehr gerne mit Ihnen persönlich: Hier geht's zur [kostenlosen Erstberatung](#).



Ohne Projekt: Schritt für Schritt zum ERP-System



Von unseren ERP-Experten entwickelt und unseren Kunden erprobt: In unserer [Schritt-für-Schritt-Anleitung](#) erfahren Sie, wie Sie mit ein wenig Hilfe zur Selbsthilfe in nur 6 Schritten zur ERP-Lösung Business Central kommen können – schnell, einfach und ohne großes Projekt.



Ihr Ansprechpartner für Business Central

Birgit Höfer

Sales Consultant

birgit.hoefer@inway.de

Inway Systems finden Sie hier:

| | |
|----------|----------------------------------|
| BERLIN | „Bundeshauptstadt“ |
| CHEMNITZ | „Technologiestandort“ |
| HAMBURG | „Das Tor zur Welt“ |
| KÖLN | „Geburtsort von Konrad Adenauer“ |
| NEU-ULM | „Geburtsort von Harald Schmidt“ |

Inway Systems GmbH
Tel +49 731 88 00 73 0
info@inway.de
www.inway.de

